

**ACHAT GROUPE DE BOIS, DE PELLETS ET DE FIOUL  
DE CHAUFFAGE POUR LES HABITANTS DU  
TERRITOIRE DE L'INTERCOM BERNAY TERRES DE  
NORMANDIE**

**APPEL A PARTENARIAT**

**Date limite de réception des candidatures :  
LE JEUDI 24 AOUT 2023 À 12h00**

**Appel à partenariat**

## Table des matières

<b>ACHAT GROUPE DE BOIS, DE PELLETS ET DE FIOUL DE CHAUFFAGE POUR LES HABITANTS DU TERRITOIRE DE L'INTERCOM BERNAY TERRES DE NORMANDIE</b>	<b>1</b>
<b>Article premier : Présentation du contexte</b>	<b>3</b>
<b>Article 2 : Modalités de partenariat</b>	<b>4</b>
<b>Article 3 : Présentation des propositions de partenariats</b>	<b>4</b>
<b>Article 4 : Jugement des candidatures</b>	<b>6</b>
<b>Article 5 : Renseignements</b>	<b>9</b>
<b>Article 6 : Engagement du candidat</b>	<b>10</b>

## Article premier : Présentation du contexte

Au regard de la conjoncture inflationniste et de la baisse du pouvoir d'achat qui en découle, l'Intercom Bernay Terres de Normandie, 75 communes et 56 000 habitants, et, son Président sont déterminés à agir pour lutter contre la précarité énergétique.

Par voie de conséquence, l'IBTN souhaite agir par le biais d'une expérimentation visant à améliorer le pouvoir d'achat des habitants du territoire de l'Intercom Bernay terres de Normandie.

Il s'agit de permettre d'alléger les factures d'énergie pour les fournitures de fioul, de pellets et de bois de chauffage.

L'Intercom Bernay terres de Normandie compte ainsi obtenir des tarifs avantageux auprès du fournisseur qui sera retenu après l'appel à partenariat.

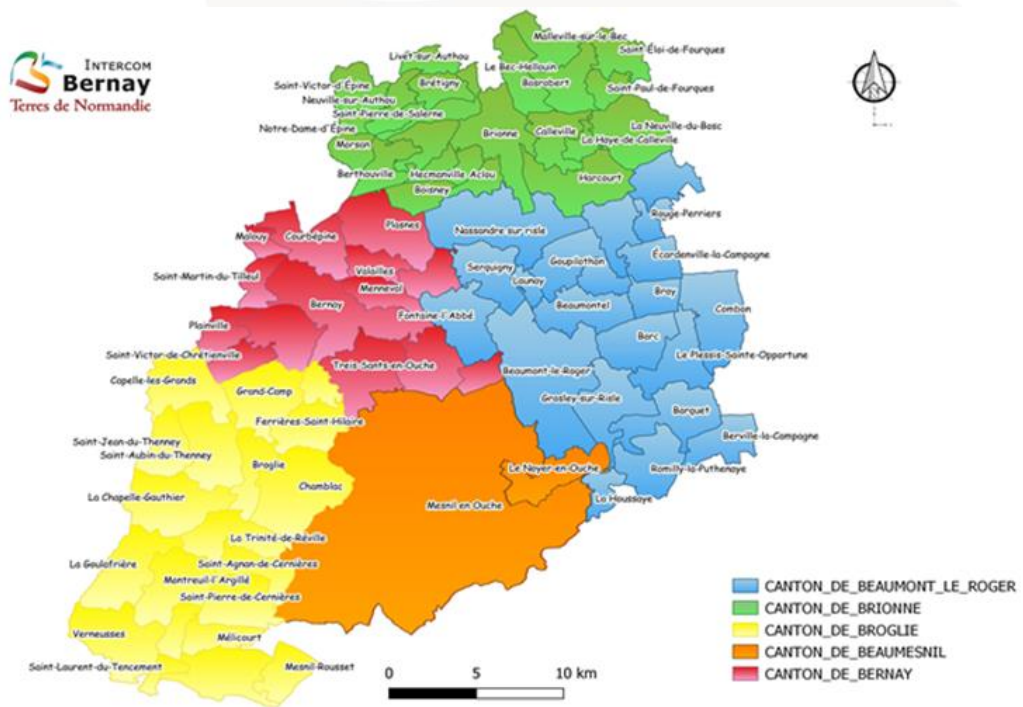
La mise en place de ce dispositif est souhaitée avec effet à partir du mois de septembre 2023.

La présente consultation a donc pour but la mise en place d'un contrat de partenariat privilégié sur une durée de six mois à compter de sa date de signature.

Ce partenariat devra impérativement se concrétiser par des avantages supplémentaires directs, évaluables, quantifiables ou valorisables, d'ordre financier, par rapport à l'offre « grand public », hors partenariat, concernant la fournitures et livraison de pellets, de bois de chauffage et de fioul de chauffage.

Le candidat pourra proposer une offre que sur l'un ou l'autre des produits ou bien sur les trois.

L'offre tarifaire préférentielle devra être cumulable avec les offres promotionnelles récurrentes.



## **Article 2 : Modalités de partenariat**

L'intercommunalité sera partenaire de la structure retenue par le biais d'une convention de partenariat récapitulant les engagements des parties.

### **Article 2.1 : Modalités financières**

L'intercommunalité ne participera pas financièrement au coût de l'achat de fournitures d'énergies de chauffage. Elle n'aura aucun lien financier avec la structure retenue ni avec les usagers contractant avec l'organisme. La structure retenue contractualisera directement avec les usagers.

### **Article 2.2 : Autres modalités**

Une fois le candidat retenu, l'IBTN continuera de communiquer régulièrement sur ce projet. L'intercommunalité mettra, le cas échéant, à disposition du candidat retenu, durant la période de démarrage et durant toute la durée du partenariat une salle en tenant compte de l'objectif social et citoyen de la démarche afin qu'il puisse organiser les rendez-vous de conseil avec les clients potentiels, notamment durant la phase de démarrage du projet.

En effet, pour la collectivité, la proximité et le lien avec les usagers sont importants et nécessaires.

L'offre du candidat concernera, la fourniture et livraison d'énergie(s) de chauffage, selon des critères et conditions que le candidat précisera dans son offre.

Le candidat retenu devra se rendre disponible en début de partenariat pour le cas échéant être présent lors d'une éventuelle réunion publique d'information des habitants.

Il convient de noter que dans l'hypothèse où 2 offres apparaîtraient après analyse à la fois très proches qualitativement et très complémentaires, l'IBTN se réserve la possibilité de proposer le partenariat simultanément aux 2 organismes sur la période considérée, dans l'objectif de mieux couvrir les attentes et besoins des habitants.

## **Article 3 : Présentation des propositions de partenariats**

### *3.1 – Contenu de la proposition*

#### **A / Pièces de la candidature**

- Le chiffre d'affaires des 3 derniers exercices connus ou, si impossible, les éléments utiles à la démonstration de la capacité financière.
- La déclaration indiquant les effectifs moyens annuels du candidat.
- Si le candidat est en redressement judiciaire ; la copie du ou des jugements prononcés à cet effet.
- Attestation d'assurance
- Si le candidat présente sa proposition en s'appuyant sur d'autres structures, il produit un engagement écrit de chacun de ses partenaires justifiant qu'il dispose de leurs capacités pour l'exécution de ce projet de partenariat. Le candidat justifie également de leurs capacités.

#### **B/ Pièces de la proposition**

Le candidat devra identifier une proposition spécifique pour l'Intercom Bernay Terres de Normandie

A l'appui de sa proposition, le candidat devra fournir les éléments suivants :

- Le présent document au niveau de son article 6 valant engagement à respecter le présent cahier des charges et permettant au partenaire de s'engager ou pas sur l'éventuelle révision annuelle des tarifs et ses modalités, en indiquant par exemple une augmentation plafonnée ; à retourner complété et signé ;
- Un mémoire portant sur les éléments suivants :
  - méthode de commercialisation de l'offre,
  - moyens, outils et modalités d'information du public dans la phase de démarrage et durant toute la période du partenariat (permanence, outils de communication ...)
  - Les moyens techniques utilisés (véhicules, etc.)
  - Le candidat présentera et précisera également et le cas échéant ses offres de services connexes ou couplées à l'offre objet du partenariat dans la mesure où cela procurerait à l'adhérent des avantages financiers ou en services supplémentaires.
- Le candidat joindra également à sa proposition :
  - toute pièce nécessaire à l'analyse de son offre ;
  - un ou des tableau(x) de synthèse de ses offres pour une clarté optimale

### *3.2 – Conditions de la remise de la proposition*

Les propositions doivent nous parvenir avant le **jeudi 24 août 2023 à 12h00**.

Par courriel, à l'adresse suivante :

**[service.juridique@bernaynormandie.fr](mailto:service.juridique@bernaynormandie.fr)**

Les dossiers qui seraient transmis après la date et l'heure limites fixées ci-dessus ne seront pas retenus.

## Article 4 : Jugement des candidatures

### 4.1 – Qualité et prix des fournitures

Toutes les fournitures sont de première qualité et doivent être conformes à la commande correspondante, ainsi que respecter les normes françaises et européennes en vigueur.

#### Pellet

#### Qualité :

Le type de pellet proposé par le candidat devra être 100% résineux et devra porter, l'une des 3 certifications suivantes :

- La norme DINplus
- La norme ENplus
- La norme NF

Longueur du pellet (mm)	Taux d'humidité	Taux de cendres	Taux de particules fines	Densité / résistance	Masse volumique	Norme	Provenance

#### **Estimation des quantités de commandes :**

En nombre de sacs : **28 260**

#### Prix :

Les prix sont réputés comprendre toutes les dépenses résultant de l'exécution des prestations y compris :

- Les frais généraux
- Les éventuels impôts et taxes
- Les frais de déplacement
- Les frais de livraison (livraison franco de port quel que soit le montant de la commande)
- Les assurances
- Les frais généraux

En outre l'entreprise est réputée s'être entourée de tous les renseignements nécessaires à l'établissement de ses prix et des conditions liées à l'exécution du présent marché.

A titre indicatif :

Moyenne des prix pratiqués pour la vente d'un sac de 15 kg, par votre établissement de juin 2022 à juin 2023 :

	Moyenne mensuelle des prix pratiqués par votre établissement
Juin 2022	
Juillet 2022	
Août 2022	
septembre 2022	
octobre 2022	
novembre 2022	
Décembre 2022	
Janvier 2023	
Février 2023	
Mars 2023	
Avril 2023	
Mai 2023	
Juin 2023	

Moyenne des prix pratiqués pour la vente d'une palette, par votre établissement de juin 2022 à juin 2023 : (indiquer le nombre de sac que contient une palette)

	Moyenne mensuelle des prix pratiqués par votre établissement	Nombre de sacs par palette
Juin 2022		
Juillet 2022		
Août 2022		
septembre 2022		
octobre 2022		
novembre 2022		
Décembre 2022		
Janvier 2023		
Février 2023		
Mars 2023		
Avril 2023		
Mai 2023		
Juin 2023		



**Prix socle ( prix à la date de la remise des propositions) proposé pour un sac de 15 kg**

Prix HT : .....

Taux de TVA : .....

Prix TTC .....

**Prix socle ( prix à la date de la remise des propositions) proposé pour une palette contenant ..... sacs (indiquer le nombre de sac que contient une palette)**

Prix HT : .....

Taux de TVA : .....

Prix TTC .....

**Le candidat :**

**S'engage**

**Ne s'engage pas**

**à maintenir le prix socle sur les deux campagnes de commandes ( de septembre 2023 à fin mars 2024)**

**Pourcentage de rabais consenti par tranche de commandes (tranches à définir par le candidat) :**

	Tranche de commandes	Rabais consenti en pourcentage
<b>Sac à l'unité</b>		

	Tranche de commandes	Rabais consenti en pourcentage
<b>Palette</b>		

#### 4.2 – Sélections des candidatures

Lors de l'ouverture de l'enveloppe, seront éliminés les candidats dont les garanties professionnelles et financières seront manifestement insuffisantes.



#### 4.3 – Sélections des offres

La sélection des meilleures offres s'effectuera en fonction des critères pondérés de la manière suivante :

Critères	pondération
Prix	60%
Prix socle proposé pour un sac de 15 kg	45%
Rabais sur tranche de commandes (moyenne des prix pratiqués de juin 2022 à juin 2023 à laquelle sera appliqué le (ou les) rabais proposés par le candidat (tranches à définir par le candidat))	15%
Valeur technique	20%
Provenance des produits	10%
capacité d'approvisionnement	10%
Moyens mis en œuvre pour pallier les ruptures d'approvisionnement	10%
Modalités et qualité d'information, de communication, de commercialisation, d'accompagnement et de conseil	10%
Délai moyen de livraison	10%

#### 4.4 – Suites données

A l'issue de l'analyse, les meilleures propositions seront sélectionnées puis classées et les candidats seront susceptibles d'être auditionnés ou consultés par la collectivité par tous moyens adaptés. Des discussions et négociations pourront avoir lieu autant que de besoin pour aboutir au choix de la meilleure proposition, dans le cadre d'un classement final.

### **Article 5 : Renseignements**

Pour obtenir tous renseignements complémentaires qui leur seraient nécessaires au cours de la préparation de leur proposition, les candidats devront faire parvenir leurs questions écrites par mail, à l'adresse suivante : [service.juridique@bernaynormandie.fr](mailto:service.juridique@bernaynormandie.fr)

## Article 6 : Engagement du candidat

Je soussigné, (NOM et PRÉNOM), .....

Agissant pour le nom et pour le compte de la structure : (intitulé complet et forme juridique)

.....

Ayant son siège social à :

.....

.....

.....

Numéro de SIRET : .....

Téléphone : ..... courriel : .....

Après avoir pris connaissance du présent document et des documents qui y sont mentionnés, et, après avoir produit les documents demandés dans le cadre du présent appel à projet,

M'engage, conformément aux stipulations des documents visés ci-dessus, à exécuter les prestations dans les conditions définies dans le présent document.

M'engage à faire évoluer les tarifs des offres dans la limite maximale de ..... % sur la durée du contrat (hors évolution réglementaire)\*.

---- > Si nécessaire, commentaires relatifs à l'évolution des tarifs :

.....

.....

.....

.....

.....

.....